



Firma KLG Solutions zajmująca się dostarczaniem Klientom rozwiązań IT, budowaniem systemów informatycznych oraz aplikacji webowych i mobilnych (<https://klgsolutions.pl>) poszukuje Kandydatki/Kandydata do pracy na stanowisku:

**Praktykant/ Młodszy Specjalista
ds. sprzedaży usług IT**

Nasze wymagania:

- Zainteresowanie sprzedażą usług IT (automatyzacja procesów, AI, BI, rozwój oprogramowania)
- Umiejętność nawiązywania i utrzymywania kontaktów biznesowych
- Wysoki poziom komunikatywności, sumienność oraz wysoka kultura osobista
- Kreatywność w przygotowywaniu prezentacji dla klientów
- Znajomość języka angielskiego na poziomie umożliwiającym swobodną komunikację z klientami anglojęzycznymi
- Mile widziana znajomość języka niemieckiego na poziomie umożliwiającym swobodną komunikację z klientami niemieckojęzycznymi
- Samodzielność i zaangażowanie w realizację powierzonych zadań
- Zainteresowanie i chęć nauki w zakresie przygotowania ofert handlowych (w tym również zgodnych z PZP)
- Umiejętność lub chęć nauki czytania dokumentacji technicznej i projektów wykonawczych branży IT
- Dyspozycyjność, gotowość do podróży służbowych
- Chęć zrozumienia technologii AI i umiejętność tłumaczenia technicznych aspektów na język biznesowy
- Wykształcenie wyższe lub w trakcie studiów - związane z zarządzaniem, marketingiem/sprzedażą, informatyką lub pokrewnym obszarem

Zakres obowiązków:

- Sprzedaż rozwiązań i usług oferowanych przez firmę
- Budowanie bazy klientów poprzez aktywne pozyskiwanie nowych leadów
- Zrozumienie i przedstawianie klientom korzyści wynikających z zastosowania technologii AI, BI, RPA i rozwoju oprogramowania
- Analiza rynku, konkurencji i trendów w dziedzinie AI
- Analiza zapytań klientów w języku niemieckim i angielskim
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedaży - obsługa leadów
- Po przeszkoleniu - przygotowywanie ofert, zamówień oraz umów handlowych
- Przygotowywanie prezentacji i udział w tworzeniu materiałów marketingowych
- Utrzymywanie relacji z obecnymi klientami
- Współpraca z zespołem technicznym w celu zrozumienia i przekazywania specyfikacji klientów

Co możemy Ci zaoferować?

- pracę w pełni zdalną (z możliwością wyjazdów delegacyjnych)
- atrakcyjne wynagrodzenie oraz elastyczną formę współpracy (B2B/ UZ/ UoP)
- dodatki paliwowe w przypadku podróży służbowych
- system premiowy oraz inne premie zgodne z polityką firmy
- system benefitowy (LuxMed, ubezpieczenie grupowe, język angielski)

Jeśli zainteresowało Cię nasze ogłoszenie – prosimy o wysłanie aplikacji na adres:
wiktoria.romankiewicz@klgsolutions.com

Lub aplikację bezpośrednio przez link do ogłoszenia:

Praktykant / Młodszy Specjalista ds. sprzedaży usług IT