

Kosmetolog Zabiegowy

Witaj w świecie Cosibella!

“Taka piękna” - nazwa firmy idealnie odzwierciedla naszą misję. Jesteśmy przekonani, że piękno jest wszechstronne, dlatego zapewniamy dostęp do dużego asortymentu produktów kosmetycznych, aby sprostać potrzebom wszystkich miłośników piękna.

Aktywnie działamy na kilku zagranicznych rynkach, a nasza firma obsługuje ponad 40 tysięcy zamówień miesięcznie. Posiadamy również 2 salony kosmetyczne Cosibella Corner, połączone ze sklepami stacjonarnymi, które są prawdziwym rajem dla naszych klientów. W asortymencie znajdziesz 2 marki własne - SkinTra i HairTry. Kupując produkty naszych marek, wspierasz środowisko naturalne.

Cosibella to przede wszystkim ludzie. Ludzie, którzy wzajemnie się wspierają, motywują, dają sobie feedback, a tym samym, osiągają nieosiągalne. Wierzymy, że rozwój jest kluczem do sukcesu, dlatego ciągle się doskonalimy.

Teraz, nadeszła Twoja szansa, aby dołączyć do naszego niesamowitego świata Cosibelli i pomóc nam w tym niekończącym się procesie tworzenia.

Miejsce pracy: Salon Cosibella Corner na ul. Wileńskiej 14 w Warszawie.

Stawka: 28-36 zł brutto za godzinę (w zależności od doświadczenia) przy umowie zlecenie lub netto przy B2B

Wymiar godzin: 160-168 h miesięcznie

Twój zakres obowiązków

- Wykonywanie zabiegów kosmetycznych i trychologicznych (min. masaże KOBIDO, oczyszczanie wodorowe, mezoterapia, depilacja laserowa).
- Sprzedaż bezpośrednia i obsługa programu sprzedażowego,
- Doradzanie klientom przy wyborze najkorzystniejszego kosmetyku,
- Dbanie o estetyczny wygląd sklepu i salonu.

Nasze wymagania

- Wykształcenie kosmetyczne (może być w trakcie studiów),
- Dyspozycyjność w pełnym wymiarze godzin oraz min. 2-3 soboty w miesiącu,
- Język angielski komunikatywny,
- Doświadczenie w wykonywaniu zabiegów,
- Umiejętność czytania składów kosmetycznych,
- Umiejętność pracy w zespole oraz chęć do nauki i rozwoju,
- Wysoka kultura osobista oraz komunikatywność.

To oferujemy

- Work life balance to u nas nie tylko słowa. Dbamy o to, żeby pracować efektywnie, a nie długo. Mamy także przewidziany miesięczny budżet na spotkania integracyjne.
- Chcemy, żebyście mogli zadbać o siebie i bliskich. Dlatego dajemy zniżki pracownicze na zamówienia w sklepie Cosibella oraz na zabiegi w Cosibella Corner.
- Stawiamy na komunikację. Uczymy Was języka angielskiego i hiszpańskiego w czasie pracy, żebyście mogli je wykorzystywać na wakacyjnych wyjazdach i podczas cosibellowego rozwoju.
- Wiemy, jak ważne jest wsparcie. Nie tylko zespołu i przyjaciół. Ale i specjalistów. Dlatego dajemy i zapewniamy Wam opiekę psychologa.
- Żeby się chcieć chciało, ważne jest ciało! W ramach pracy raz w miesiącu przysługuje Wam darmowy masaż oraz konsultacje kosmetyczne.
- Lubimy, gdy się uczysz. Każdy dostaje u nas darmowy dostęp do platform szkoleniowych oraz posiada swój miesięczny budżet do wykorzystania na edukację.
- Dbamy o Was holistycznie. Gwarantujemy dopłatę do okularów, opiekę medyczną oraz kartę MultiSport.
- Każdy w Cosibelli ma możliwość otrzymania premii rocznej. Uznajemy, iż każde stanowisko jest ważne, a osiągnięcia firmy są osiągnięciem każdego z jej członków. Rozliczenie jest jednakowe dla wszystkich, niezależnie od sprawowanego stanowiska.

Benefity

- dofinansowanie zajęć sportowych
- opieka psychologiczna
- prywatna opieka medyczna
- dofinansowanie nauki języków
- dofinansowanie szkoleń i kursów

O nas

Trochę więcej o Cosibelli i naszych ludziach:

Gdy mówią „możesz więcej, niż Ci ci się wydaje”, to... w większości tylko mówią. W Cosibella, jeśli tego chcesz, naprawdę możesz więcej. W ciągu dziewięciu lat rozwinęliśmy firmę od idei do marki zatrudniającej ponad 100 pracowników i obsługującej ponad 40 tys. zamówień miesięcznie. Jeśli lubisz wyzwania, nie boisz się marzeń i chcesz się rozwijać razem z nami – zapraszamy!

Michał zaczynał jako pracownik magazynu. Teraz zarządza naszym działem IT.

Natalia – nasz chemik – stworzyła markę kosmetyków własnych SkinTra, która dzięki prostym składom i bardzo dobrym cenom z miejsca wskoczyła do bestsellerów Cosibelli.

Karolina – kosmetolog i doradca pielęgnacyjny z Biura Obsługi Klienta, obecnie odpowiada za obsługę kosmetyczną na dwóch rynkach – polskim i ukraińskim.

Alina z Biura Obsługi Klienta i magazynu w ciągu pięciu lat została dyrektorem działu sprzedaży dla wszystkich naszych sklepów.

Te wszystkie historie mają jeden mianownik – wykorzystane szanse. To może być też Twoja historia.

Jeśli jesteś zainteresowany/zainteresowana ofertą na to stanowisku wyślij proszę swoją aplikację (CV). Jeśli zostaniesz wybrany/wybrana na rozmowę kwalifikacyjną, będziemy Cię informować mailowo lub telefonicznie.